

Intäktschef att Hyra



Ersätta eller komplettera

Har positionen som intäktschef blivit vakant och måste fyllas snabbt.?

Behöver er nuvarande intäktschef avlastning genom en tillfällig extra resursförstärkning?

Kontakta oss på Carrus Management för ett förslag till lösning. Vi kan erbjuda er kompetenta interimsschefer för att ta över en vakant position eller gå in som en kompletterande chefspartner.

Vi är specialiserade på chefsroller med övergripande intäktsansvar, exempelvis Marknadsdirektör, Försäljningsdirektör, Vice President Sales & Marketing, AO-chef, Divisionschef, Regionchef, etc.

Bred erfarenhet från många branscher, nationellt och internationellt

Carrus seniorkonsulter har lång erfarenhet som intäktsansvariga i olika branscher, både som anställda och som temporärt inhyrda chefer. Vi har dessutom, genom tidigare interimsuppdrag, fått en mycket bred kunskap om olika affärsmodeller och företag. Vi är erfarenhetsmässigt fokuserade på B2B och B2T. Sannolikheten är stor att vi hittar en idealistisk Intäktschef Att Hyra bland våra egna seniorkonsulter eller i vårt internationella nätverk.

Genom vårt samarbete med rekryteringsföretag som är inriktade på chefer inom marknadsföring och försäljning kan vi också se till att vi hittar den bästa möjliga efterträdaren som permanent intäktschef.

Kort startsträcka

Vi har utvecklat effektiva metoder för att med en grundläggande analys snabbt sätta oss in i nya verksamheter och, tillsammans med uppdragsgivaren, definiera tydliga och mätbara mål/prioriteringar.

Effektivt genomförande

En interimistisk chef eller chefspartner från Carrus kommer inte enbart att upprätthålla/förvalta den aktuella befattningen på ett effektivt sätt. Vår konsulterfarenhet gör att vi också samtidigt är duktiga på att utveckla verksamheten och åstadkomma nödvändiga förändringar i affärsmodell, nyckelprocesser och organisation. Vi skapar därför bättre förutsättningar för den person som senare ska ta över befattningen permanent. Resultatet av våra insatser mäts och avrapporterats löpande mot överenskomna mål.

Beprövade chefsegenskaper

Vår långa och framgångsrika chefserfarenhet gör att vi har lätt att bli accepterade och respekterade av medarbetarna i organisationen. Vi åstadkommer resultat genom ett tydligt, motiverande och coachande ledarskap med fokuserad målstyrning och frekvent uppföljning av planerade nyckelaktiviteter.

En inhyrd Intäktschef från Carrus driver organisationen framåt och skapar bestående positiva förändringar.

Carrus Management – Sveriges ledande intäktskonsult

Carrus Management AB är en managementkonsult som hjälper företag, främst inom B2B, att öka lönsamheten genom att utveckla sina affärer på intäktsidan.

Vi är specialiserade på kundvärdebaserad intäktsutveckling och vår affärsmodell bygger på välutvecklade metoder inom de områden som starkt påverkar intäkter och lönsamhet:



Carrus filosofi utgår från att framgångsrika affärer bygger på en metodisk förståelse av kundvärden och företagets förmåga att hantera dessa kundvärden i sin organisation. Kundvärdeperspektivet är därför en integrerad del i alla Carrus metoder och arbetssätt.

Genom att vi kan kombinera erfarenheter från olika branscher och affärsmodeller på ett effektivt sätt erbjuder vi våra uppdragsgivare och deras företag metodiskt stöd för att stärka marginaler och lönsamhet.

Ta kontakt med oss för en första diskussion om hur vi kan hjälpa till att öka företagets intäkter.

Typiska uppdrag

- Affärs- och intäktsmodeller
- Affärsplanering
- Affärsstrategi
- Business Intelligence
- CRM som stöd för intäktsfokus
- Intäktsförbättring i befintlig affär
- Intäkts-Läckage
- Kundvärdeanalys
- Kundvärdebaserade avtal

- Kundvärdebaserad produktutveckling
- Pricing Policy & Guidelines
- Prissättning och prismodeller
- Sales Intelligence
- Sälj effektivitetsanalys
- Säljutveckling
- Utveckling av starkare intäktsfokus
- Utvärdering och introduktion av nya produkter och tjänster